

Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Produk Secara Kredit

Wina Widiati¹, Ninda Islamiaty Rahardini²

^{1,2}Universitas Bina Sarana Informatika
Jalan Kramat Raya No. 98 Kwitang, Senen, Jakarta Pusat 10450, Indonesia
e-mail: ¹wina.wnw@bsi.ac.id, ²nindaislamiaty23@gmail.com

³Universitas Bina Sarana Informatika
Jalan Kramat Raya No. 98 Kwitang, Senen, Jakarta Pusat 10450, Indonesia
e-mail: rektorat@bsi.ac.id

Artikel Info : Diterima : 13-12-2022 | Direvisi : 16-12-2022 | Disetujui : 26-12-2022

Abstrak - Persaingan di dunia bisnis memberikan tuntutan untuk melakukan perolehan keuntungan atau penjualan yang sesuai target di capai. Penjualan merupakan suatu sumber pendapatan perusahaan, semakin besar penjualan maka semakin besar pula pendapatan yang diperoleh perusahaan, untuk meningkatkan kinerja suatu perusahaan sistem penjualan yang dilakukan harus berjalan dengan baik karena itu menjadi salah satu fungsi penting untuk kelancaran perusahaan. Mengenai penjualan kredit pada PT. Hee Jung Jawa Barat sistem yang digunakan masih menggunakan manual mulai dari pencatatan data maupun transaksinya masih menggunakan kertas, sehingga dapat terjadi kerusakan atau kehilangan data dan pembuatan laporan yang kurang efisien. Untuk itu perlu dibangunnya sistem penjualan yang terkomputerisasi sehingga lebih efektif dan efisien. Dimana dalam perancangan sistem yang dibangun ini menggunakan metode Waterfall sebagai metode pengembangan perangkat lunak dengan tahap awal Analisis kebutuhan perangkat lunak dan tahap akhir yaitu Support. Tujuan dalam penelitian sistem ini untuk mengetahui apa saja yang dibutuhkan oleh pengguna sehingga sistem ini bermanfaat untuk pengguna serta agar membuat sistem transaksi penjualan sehingga pengolahan data dapat dilakukan untuk mempermudah proses pencatatan transaksi memudahkan pembuatan laporan serta meminimalisir kesalahan yang terjadi.

Kata Kunci : Rancangan Sistem Informasi Akuntansi, Penjualan Kredit

Abstracts - *Competition in the business world gives demands to make profits or sales according to the targets achieved. Sales are a source of company income, the greater the sales, the greater the income the company earns, to improve the performance of a company the sales system that is carried out must run well because it becomes one of the important functions for the smooth running of the company. Regarding credit sales at PT. The West Java Hee Jung system that is used still uses manuals starting from recording data and transactions still using paper, so data damage or loss can occur and report generation is inefficient. For this reason, it is necessary to build a computerized sales system so that it is more effective and efficient. Where in the design of the system built using the Waterfall method as a software development method with the initial stage of software requirements analysis and the final stage, namely Support. The purpose of this system research is to find out what is needed by users so that this system is useful for users and to create a sales transaction system so that data processing can be done to simplify the process of recording transactions, simplify reports and minimize errors that occur may happen.*

Keywords : Accounting Information System Design, Credit Sales

PENDAHULUAN

Sistem informasi akuntansi berguna untuk mengumpulkan dan menyimpan data tentang aktivitas dan transaksi kemudian memproses data menjadi informasi yang dapat digunakan dalam proses pengambilan keputusan secara tepat terhadap aset perusahaan (Safitri, 2019).

Perusahaan dapat mengestimasi suatu sistem yang dijalankan guna untuk mendapatkan efisiensi dan efektif dari kegiatan-kegiatan operasional, sistem informasi yang biasanya terdapat di perusahaan meliputi sistem penjualan, sistem penerimaan kas, sistem pengeluaran kas, sistem pembelian, serta sistem penggajian. Sistem penjualan merupakan suatu aktivitas perusahaan yang sangat penting, semua bagian seperti manajemen, penjualan,



dan juga bagian lainya di perusahaan harus memperoleh target penjualan yang telah di tetapkan manager perusahaan. SIA harus dapat menginput, memproses, menyimpan dan melaporkan data dan informasi, dari sudut pandang yang di gunakan ialah SIA bisa dan mampu menjadi sistem informasi utama perusahaan sehingga menyediakan informasi bagi pengguna yang dibutuhkan untuk menjalankan pekerjaan operasional perusahaan karena sistem sangatlah penting untuk keberlangsungan kinerja perusahaan (Safitri, 2019).

Sistem yang memproses data dan transaksi guna menghasilkan informasi yang bermanfaat untuk merencanakan, mengendalikan, dan mengoperasikan bisnis (Putri & Endiana, 2020). Pada Sistem informasi akuntansi akan mempengaruhi manajemen organisasi, perusahaan dapat mengidentifikasi apakah hasil suatu operasi yang di jalankan bagian penjualan telah sesuai dengan yang dicapai atau belum efektif. sumber daya, seperti manusia dan peralatan, yang dirancang untuk mengubah data keuangan dan data lainnya menjadi informasi yang akan dikomunikasikan kepada berbagai pihak pengambil keputusan. (Istiana & Ariyati, 2018).

Penjualan merupakan suatu sumber pendapatan perusahaan, semakin besar penjualan maka semakin besar pula pendapatan yang diperoleh perusahaan. Penjualan terbagi dua yaitu penjualan tunai dan penjualan kredit. (Utami dan Hidayat, 2018). Penjualan kredit adalah aktivitas penjualan yang pembayarannya tidak secara langsung menerima keseluruhan atas penjualanya, akan tetapi hanya uang muka untuk pengesahan barang, sehingga akan menimbulkan tagihan secara berkala tergantung kebijakan perhitungan perusahaan (Sekaran et al., 2018). Aktivitas penjualan dalam perusahaan dapat dilakukan baik secara tunai ataupun kredit sebagai berikut:”(Utami dan Hidayat, 2018). Dimana adalah penjualan yang dilaksanakan dengan cara mengirimkan barang sesuai dengan order yang diterima dari pembeli dan juga jangka waktu tertentu perusahaan mempunyai tagihan kepada pembeli tersebut.” (Ramadani, 2019)

PT. Hee Jung Jawa Barat merupakan perusahaan yang bergerak dalam penjualan pewarna untuk produk keramik. Proses penjualan kredit PT. Hee Jung Jawa Barat masih dilakukan secara manual dimana penjualan yang dilaksanakan dengan cara mengirimkan barang sesuai dengan order yang diterima dari pembeli dan juga jangka waktu tertentu perusahaan mempunyai tagihan kepada pembeli tersebut.” (Ramadani, 2019). Penjualan yang dilakukan dengan perjanjian, dimana pembayarannya dilaksanakan secara bertahap, yaitu, pada saat barang-barang diserahkan kepada pembeli, penjual menerima pembayaran pertama sebagian dari harga penjualan diberikan *down payment*.” (Aneeta, 2019) seperti dalam proses pemesanan, penjualan kreditnya masih menggunakan kertas *purchase order* dan pengarsipan laporan yang kemudian hanya diarsipkan pada sebuah kertas yang seringkali menimbulkan masalah seperti kehilangan data jika tidak disimpan dengan baik sebelum melakukan peninjauan laporan yang telah dibuat, dan kesalahan hitung yang timbul karena proses perhitungan penjualan masih dilakukan dengan pengolah data sederhana.

Tujuan dari penelitian ini adalah merancang sistem informasi akuntansi penjualan secara kredit yang efektif dan efisien.

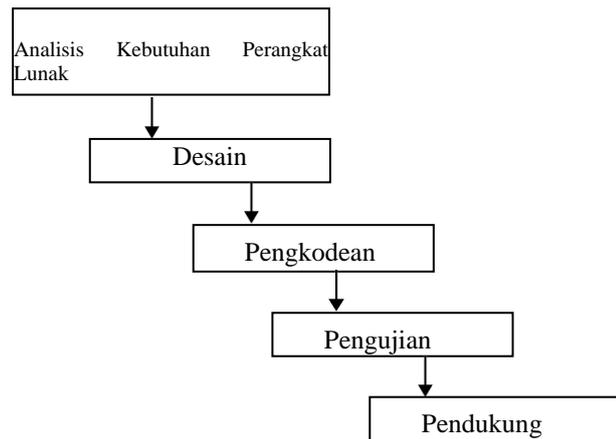
METODE PENELITIAN

1. Metode Pengumpulan Data

Metode pengumpulan data yang dilakukan dalam penelitian ini yang pertama adalah wawancara (*interview*) dengan cara melakukan proses tanya jawab langsung kepada bagian marketing mengenai pencatatan penjualan secara kredit hingga pembuatan laporan penjualan, bagian produksi mengenai proses produksi barang, bagian pengiriman mengenai pengiriman barang kepada customer dan kepada direktur perusahaan. Kedua adalah observasi dengan cara melakukan pengamatan langsung untuk memperoleh informasi terkait sistem penjualan kredit di perusahaan, dan yang ketiga yaitu studi pustaka dengan cara mencari dan membaca literatur yang terkait studi pustaka dengan cara mencari dan membaca literatur yang terkait dengan sistem pengelolaan kas melalui jurnal ilmiah yang sudah dipublikasi.

2. Metode Pengembangan Sistem

Metode pengembangan software yang penulis lakukan menggunakan Metode *Waterfall Model* air terjun menyediakan pendekatan alur hidup perangkat lunak secara sekuensial atau terurut dimulai dari analisis, desain, pengkodean, pengujian, dan tahap pendukung (Safitri, 2019).



Gambar 1. Metode *Waterfall*

Tahapan yang terdapat pada Metode *Waterfall* adalah sebagai berikut :

- a. Analisis Kebutuhan Perangkat Lunak
Proses pengumpulan kebutuhan sistem dilakukan secara intensif untuk mengidentifikasi kebutuhan apa saja yang dibutuhkan dalam pembangunan aplikasi agar dapat dipahami perangkat lunak seperti apa yang dibutuhkan oleh *user*.
- b. Desain
Pada tahap ini, membuat gambaran sementara yang berfokus kepada perancangan *interface* pengguna yang menggambarkan *input* dan *output* pada sistem. *Input* berupa proses memasukkan data, dan *output* merupakan hasil dari *input* yang telah diproses menjadi program pada tahap selanjutnya.
- c. Pembuatan Kode Program
Desain ditranslasikan ke dalam program perangkat lunak, hasil dari tahap ini adalah program komputer sesuai dengan desain yang telah dibuat pada tahap desain.
- d. Pengujian
Tahap pengujian sistem yang telah menjadi perangkat lunak siap pakai yang akan diuji langsung oleh *user*. Hal ini dilakukan untuk meminimalisir kesalahan (*error*) dan memastikan keluaran yang dihasilkan sudah sesuai.
- e. Pendukung
Pada tahap ini, Sistem dapat dikatakan selesai jika telah melalui tahapan analisis, desain, coding, dan pengujian yang selanjutnya akan diakses dan digunakan oleh pengguna melalui browser, oleh karena itu support dari developer masih perlu dilakukan pemeriksaan berkala (Rachmatsyah, Nafisha, 2019), (H. Kurniawan, W. Apriliah, I. Kurniawan, and D. Firmansyah, 2020), (D. Nurrahman, A. Asep, and F. Aziz, 2020), (M. A. Lestari, M. Tabrani, and S. , Ayumida, 2018)

HASIL DAN PEMBAHASAN

a. Analisis Kebutuhan Perangkat Lunak

a. Analisa Kebutuhan

Analisa Kebutuhan pengguna terhadap sistem penjualan kredit ada tiga Bagian Marketing, Bagian Keuangan dan Direktur, yaitu :

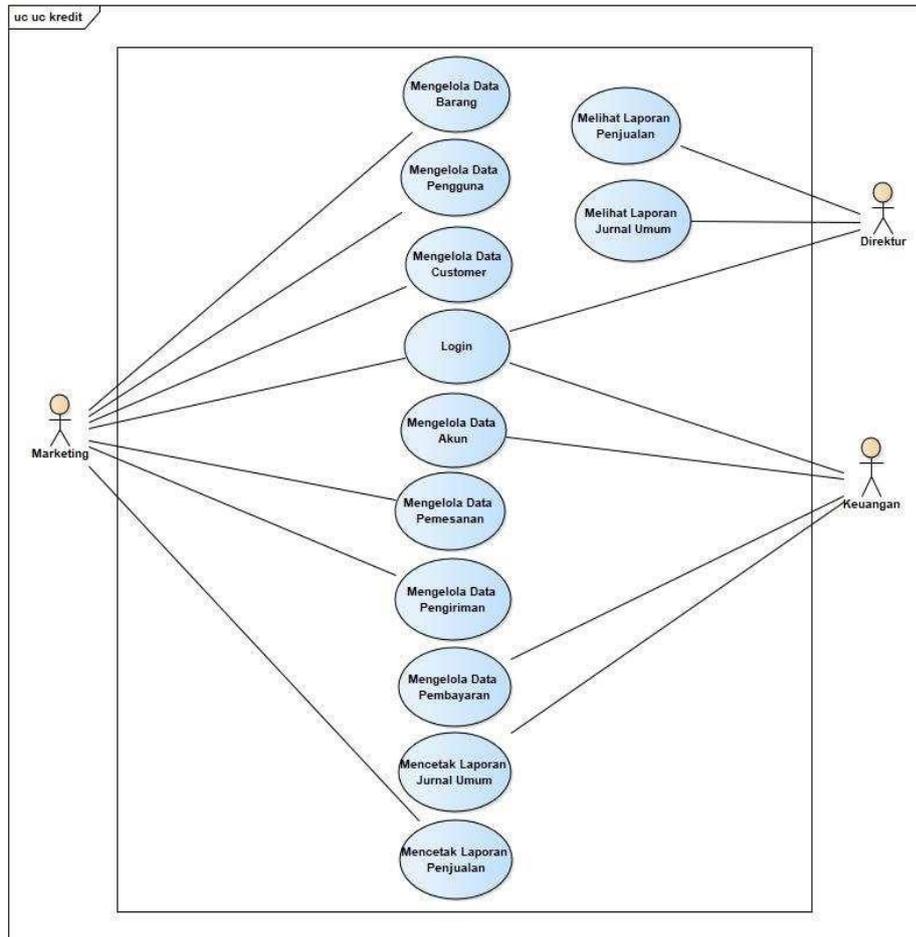
1. Bagian Marketing

- A.1. Bagian Marketing dapat melakukan login
- A.2. Bagian Marketing dapat mengelola data pengguna
- A.3. Bagian Marketing dapat mengelola data customer
- A.4. Bagian Marketing dapat mengelola data barang
- A.5. Bagian Marketing dapat mengelola data pemesanan
- A.6. Bagian Marketing dapat mengelola data pengiriman
- A.7. Bagian Marketing dapat mencetak laporan penjualan

2. Bagian Keuangan

- B.1. Bagian Keuangan dapat melakukan login
- B.2. Bagian Keuangan dapat mengelola Akun

- B.3. Bagian Keuangan dapat mengelola pembayaran
 - B.4. Bagian Keuangan dapat mencetak laporan jurnal
 - 3. Direktur
 - C.1. Direktur dapat melakukan login
 - C.2. Direktur dapat melihat laporan jurnal
 - C.3. Direktur dapat melihat laporan penjualan
- b. Use Case Diagram



Sumber : Data Olah Penulis (2022)

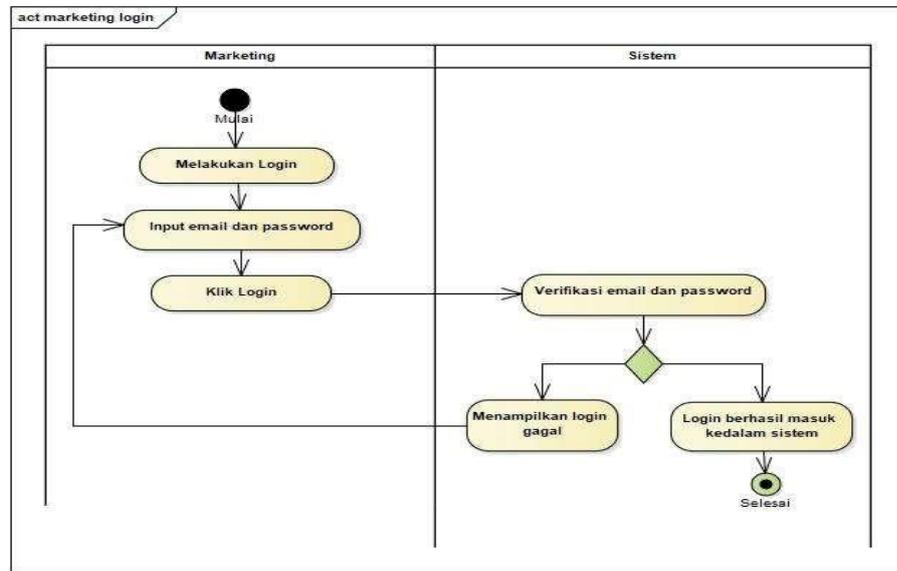
Gambar 2 .Use Case Diagram Pengguna

Tabel 1. Use Case Diagram Bagian Marketing Login

Use Case Diagram Halaman Bagian Marketing login	
Tujuan	Bagian Marketing dapat login aplikasi
Skenario Utama	
Aktor	Bagian Marketing
Kondisi awal	Aktor membuka halaman login
Aksi Awal	Reaksi Sistem
1. Aktor memasukan <i>username</i>	Sistem ini akan menampilkan informasi <i>username</i>
2. Aktor memasukan <i>password</i>	Sistem ini akan menampilkan informasi <i>password</i> .
Kondisi Akhir	Jika perintah sesuai maka sistem ini akan menampilkan apa yang diinginkan.

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

c. Activity Diagram Login Bagian Marketing

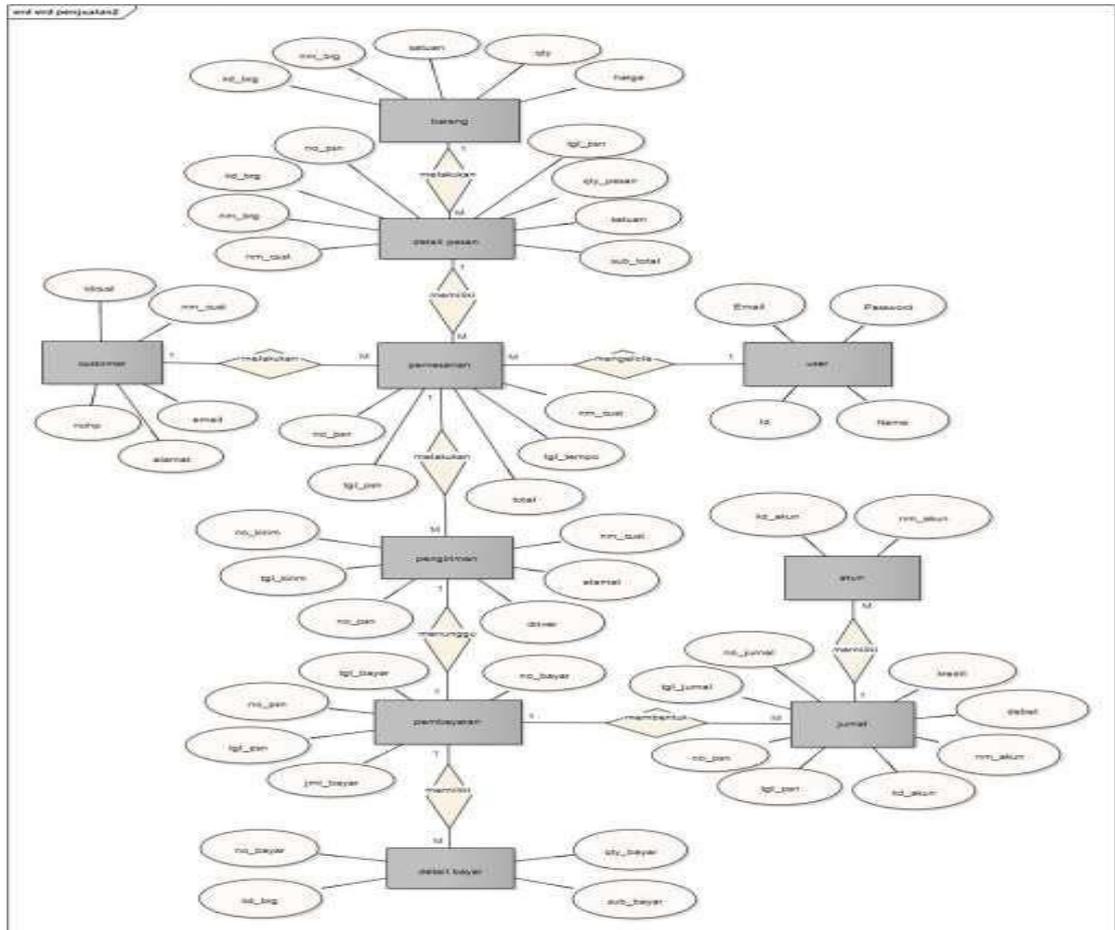


Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Gambar 3 . Activity Diagram Login Bagian Marketing

b. Desain

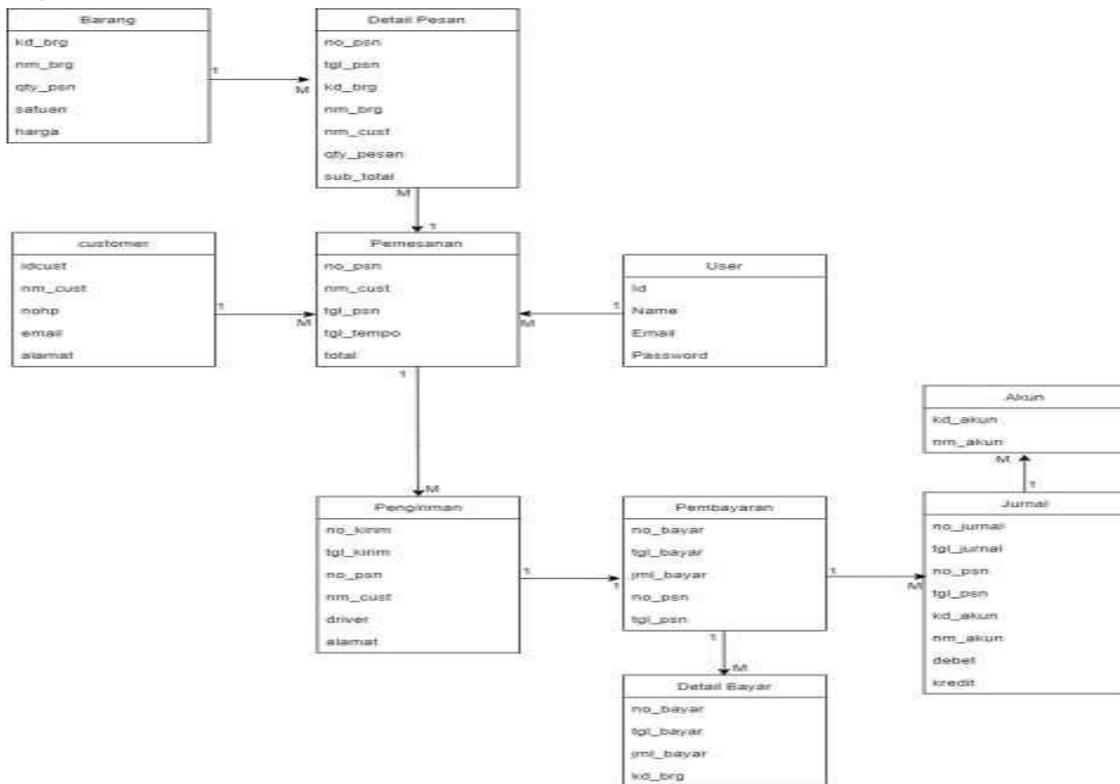
a. Entity Relationship Diagram (ERD)



Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Gambar 4. Entity Relationship Diagram

b. Logical Record Sturcture (LRS)



Sumber : Data Olah Penulis (2022)
 Gambar 5. Logical Record Sturcture (LRS)

c. Spesifikasi File

- Spesifikasi Field Tabel Users
- Nama File : file data users
- Akronim : users
- Tipe File : Data Master
- Akses File : Random
- Panjang Record : 52 karakter
- Kunci Field : id
- Software : MySQL

Tabel 2. Spesifikasi File Tabel User

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Size	Keterangan
1	Id User	Id	Varchar	2	Primary Key
2	Nama User	Name	Varchar	10	
3	Email	Email	Varchar	30	
4	Password	Password	Varchar	10	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

- Spesifikasi Field Tabel Barang
- Nama File : file data barang
- Akronim : barang
- Tipe File : Data Master
- Akses File : Random
- Panjang Record : 31 karakter
- Kunci Field : kd_brg
- Software : MySQL

Tabel 3. Spesifikasi *File* Tabel Data Barang

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Size	Keterangan
1	Kode barang	Kd_brg	Varchar	3	Primary Key
2	Nama barang	Nm_brg	Varchar	15	
3	Qty	Qty	Int	3	
4	Satuan	Satuan	Varchar	2	
5	Harga	Harga	Int	8	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Spesifikasi Field Tabel Customer

Nama *File* : *file* data customer

Akronim : customer

Tipe *File* : Data Master

Akses *File* : *Random*

Panjang *Record* : 180 karakter

Kunci *Field* : idcust

Software : MySQL

Tabel 4. Spesifikasi *File* Tabel Data Customer

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Size	Keterangan
1	Id Customer	Idcust	Varchar	3	Primary Key
2	Nama customer	Nm_cust	Varchar	35	
3	Email	Email	Varchar	30	
4	Nohp	Nohp	Varchar	12	
5	Alamat	Alamat	Text	100	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Spesifikasi Field Tabel Akun

Nama *File* : file data akun

Akronim : akun

Tipe *File* : Data Master

Akses *File* : *Random*

Panjang *Record* : 16 karakter

Kunci *Field* : kd_akun

Software : MySQL

Tabel 5. Spesifikasi *File* Tabel Data Akun

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Size	Keterangan
1	Kode akun	Kd_akun	Int	3	Primary Key
2	Nama akun	Nm_akun	Varchar	13	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Spesifikasi Field Tabel Pemesanan

Nama *File* : *file* data pemesanan

Akronim : pemesanan

Tipe *File* : Data Transaksi

Akses *File* : *Random*

Panjang *Record* : 67 karakter

Kunci *Field* : no_psn

Software : MySQL

Tabel 6. Spesifikasi *File* Tabel Data Pemesanan

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Size	Keterangan
1	No Pesan	No_psn	Varchar	16	Primary Key
2	Tanggal Pesan	Tgl_psn	Date	8	
3	Nama Customer	Nm_cust	Varchar	35	
4	Total	Total	Int	8	
5	Tgl Tempo	Tgl_tempo	Date	8	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Spesifikasi Field Tabel Detail Pesan

Nama File : *file* data detail_pesanan
 Akronim : detail_pesanan
 Tipe File : Data Transaksi
 Akses File : Random
 Panjang Record : 90 karakter
 Software : MySQL

Tabel 7. Spesifikasi *File* Detail Pesan

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Sie	Keterangan
1	No pesan	No_psn	Varchar	16	
2	Kode barang	Kd_brg	Varchar	3	
3	Nama barang	Nm_brg	Varchar	15	
4	Nama customer	Nm_cust	Varchar	35	
5	Tgl pesan	Tgl_psn	Date	8	
6	Qty Pesan	Qty_psn	Varchar	3	
7	Satuan	Satuan	Varchar	2	
8	Subtotal	Subtotal	Int	8	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Spesifikasi Field Tabel Pengiriman

Nama File : *file* data pengiriman
 Akronim : pengiriman
 Tipe File : Data Transaksi
 Akses File : Random
 Panjang Record : 185 karakter
 Kunci Field : no_kirim
 Software : MySQL

Tabel 8. Spesifikasi *File* Tabel Data Pengiriman

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Size	Keterangan
1	No kirim	No_kirim	Varchar	16	Primary Key
2	Tanggal kirim	Tgl_kirim	Date	8	
3	No pesan	No_psn	Varchar	16	
4	Nama customer	Nm_cust	Varchar	35	
5	Alamat	Alamat	Text	100	
6	Driver	Driver	Varchar	10	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Spesifikasi Field Tabel Pembayaran

Nama File : *file* data pembayaran
 Akronim : pembayaran
 Tipe File : Data Transaksi
 Akses File : Random
 Panjang Record : 56 karakter
 Kunci Field : no_bayar
 Software : MySQL

Tabel 9. Spesifikasi *File* Tabel Data Pembayaran

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Size	Keterangan
1	No Bayar	No_bayar	Varchar	16	Primary Key
2	Tgl Bayar	Tgl_bayar	Date	8	
3	No Pesan	No_psn	Varchar	16	
4	Tgl Pesan	Tgl_psn	Date	8	
5	Jumlah Bayar	Jml_bayar	Int	8	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Spesifikasi Field Tabel Detail Bayar

Nama File : *file* data detail_bayar
Akronim : detail_bayar
Tipe File : Data Transaksi
Akses File : Random Panjang Record : 40 karakter
Kunci Field : -
Software : MySQL

Tabel 10. Spesifikasi *File* Detail Bayar

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Size	Keterangan
1	No bayar	No_bayar	Varchar	16	
2	Kode bayar	Kd_bayar	Varchar	8	
4	Qty bayar	Qty_bayar	Int	8	
5	Sub Bayar	Sub_bayar	Int	8	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Spesifikasi Field Tabel Jurnal

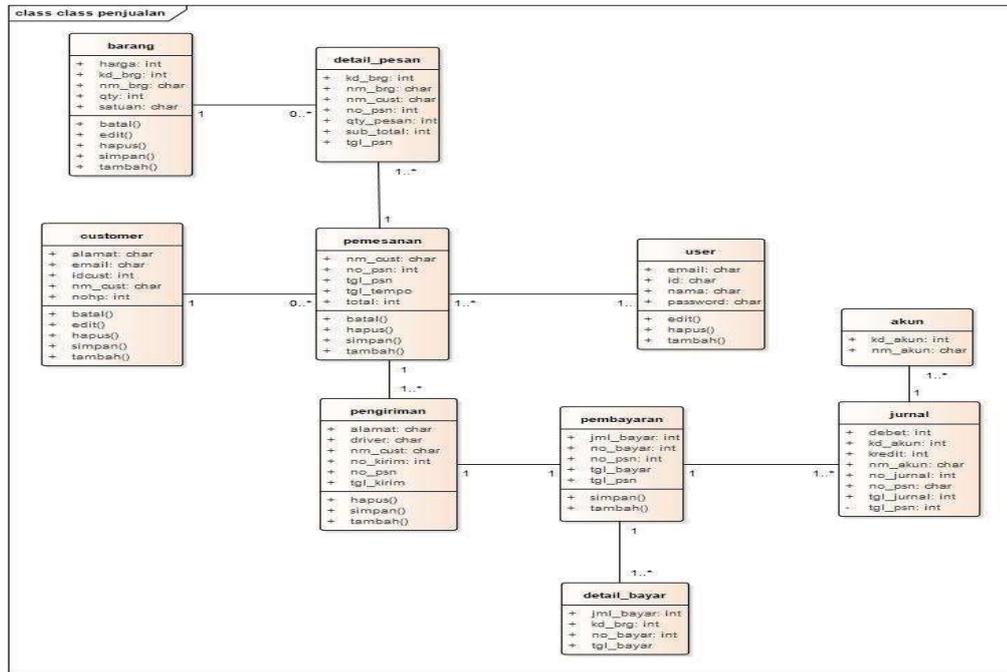
Nama *File* : *file* data jurnal
Akronim : jurnal
Tipe *File* : Data Jurnal
Akses *File* : *Random*
Panjang *Record* : 80 karakter
Kunci *Field* : no_jurnal
Software : MySQL

Tabel 11. Spesifikasi *File* Tabel Data Jurnal

No	Elemen Data	Nama Field	Type	Size	Keterangan
1	No Jurnal	no_jurnal	Varchar	16	Primary Key
2	Tanggal Jurnal	Tgl_jurnal	Date	8	
3	No Pesan	No_psn	Varchar	16	
4	Tgl Pesan	Tgl_psn	Date	8	
5	Kode Akun	Kd_akun	Varchar	3	
6	Nama Akun	Nm_akun	Varchar	13	
7	Debet	Debet	Int	8	
8	Kredit	Kredit	Int	8	

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

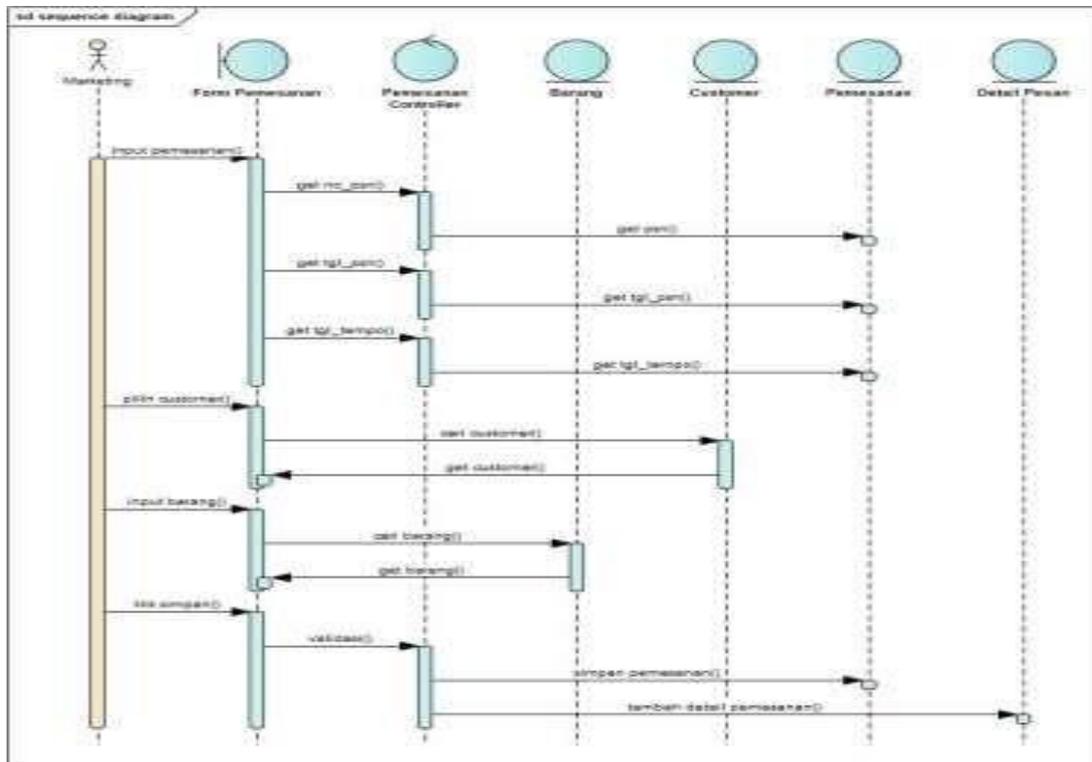
d. Class Diagram



Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Gambar 6. Class Diagram

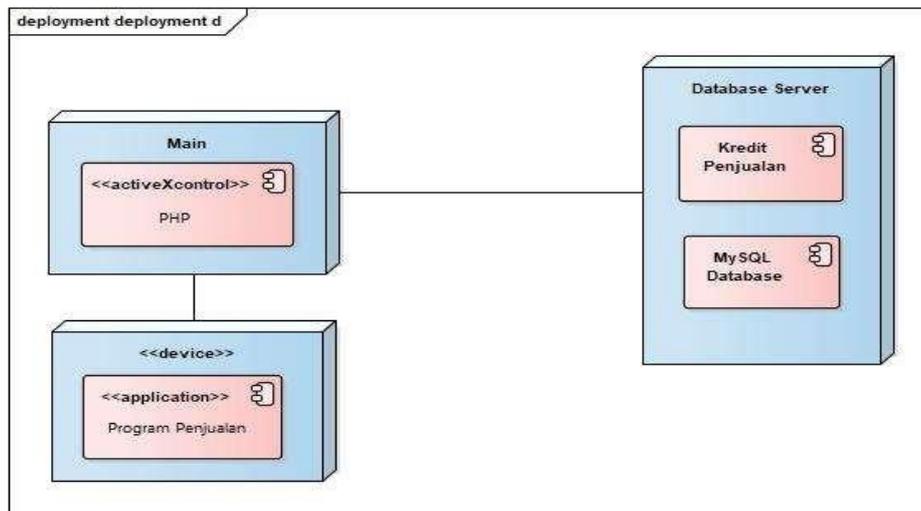
e. Sequence Diagram



Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Gambar 7. Sequence Diagram Pemesanan

f. *Deployment Diagram*



Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Gambar 8. *Deployment Diagram*

c. **Pembuatan Kode Program**

Tahapan ini merupakan kegiatan implementasi kode program menjadi sebuah tampilan antarmuka pengguna yang digunakan untuk melakukan proses pengolahan data maupun pemesanan pengiriman dan pembayaran penjualan. Tahapan ini merupakan kegiatan implementasi kode program menjadi sebuah tampilan antarmuka pengguna yang digunakan untuk melakukan proses pengolahan data maupun pemesanan pengiriman dan pembayaran penjualan. Kode program dengan menggunakan bahasa pemrograman berbasis obyek yaitu *Php* dengan menggunakan *software Visual Code* dan pembuatan *database* menggunakan DBMS (*Database Management System*) *MySQL* dan *Apache* sebagai *web server* keduanya terdapat dalam *software XAMPP*.

1. Form Login



Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Gambar 9. Gambar *Form Login*

2. Form Pengguna

Id	Nama	Email	Mas Akses	Aksi
1	Marketing	marketing@gmail.com	1	Edit Akses Hapus
2	Desain	desain@gmail.com	2	Edit Akses Hapus
3	Keuangan	keuangan@gmail.com	3	Edit Akses Hapus

Sumber : Data Olah Penulis (2022)
Gambar 10. Gambar Form Pengguna

3. Form Barang

Kode	Nama Warna	Qty	Satuan	Harga	Aksi
101	CO BLUE	1	KG	175.070	Edit Akses Hapus
102	ROYAL BLUE	0	KG	185.000	Edit Akses Hapus
103	BROWN	2	KG	190.000	Edit Akses Hapus
104	GREEN	3	KG	194.000	Edit Akses Hapus
105	ULUC	1	KG	195.000	Edit Akses Hapus
106	HARBOON	1	KG	175.070	Edit Akses Hapus
107	PEACOCK GREEN	0	KG	195.000	Edit Akses Hapus

Sumber : Data Olah Penulis (2022)
Gambar 11. Gambar Form BARang

4. Form Akun

Kode Akun	Nama Akun	Aksi
111	Kas	Edit Akses Hapus
113	Piutang Usaha	Edit Akses Hapus

Sumber : Data Olah Penulis (2022) Gambar 12. Gambar Form Akun

8. Output Program Invoice



Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Gambar 16. Gambar *Output Invoice*

9. Output Program Delivery Order



Sumber : Data Olah Penulis (2022)

Gambar 17. Gambar *Output Delivery Order*

d. Pengujian

Tabel 12. Hasil Pengujian *Blackbox Testing Form Login*

No	Skenario Pengujian	Test Case	Hasil yang Diharapkan	Hasil Pengujian	Kesimpulan
1	<i>Email dan password tidak diisi kemudian klik tombol login</i>	<i>Email: (kosong)</i> <i>Password: (kosong)</i>	Sistem akan menolak akses	Sesuai harapan	<i>Valid</i>
2	<i>Email tidak diisi dan password diisi kemudian klik tombol login</i>	<i>Username: (kosong)</i> <i>Password: 4321</i>	Sistem akan menolak akses dan menampilkan pesan "this field required"	Sesuai harapan	<i>Valid</i>

3	Mengetikkan salah satu kondisi salah pada <i>email</i> atau <i>password</i> kemudian klik tombol <i>login</i>	<i>Email:</i> marketing@gmail.co m(benar) <i>Password:</i> 4231 (salah)	Sistem akan menolak akses dan menampilkan pesan "These credentials do not match our records."	Sesuai harapan	Valid
4	Mengetikkan <i>email</i> dan <i>password</i> dengan data yang benar kemudian klik tombol <i>login</i>	<i>Email:</i> marketing@gmail.co m(benar) <i>Password:</i> password (benar)	Sistem akan menerima akses <i>login</i> dan akan menampilkan halaman menu utama	Sesuai harapan	Valid

Sumber : Data Olah Penulis (2022)

KESIMPULAN

Berdasarkan uraian yang telah dijelaskan maka kesimpulan yang dapat diambil adalah dengan dukungan teknologi informasi berupa sistem informasi akuntansi dalam penjualan secara kredit terbukti dapat membantu memberikan kemudahan kepada pengguna khususnya bagian penjualan dalam proses pemesanan, pengiriman, pembayaran dan laporan agar terhindar dari penyalahgunaan data. Serta semua data transaksi yang berhubungan dengan penjualan dapat tersimpan dengan baik dan rapi di dalam basis data sehingga pencarian data dan dokumen dapat dilakukan dengan mudah dan cepat.

Untuk penelitian berikutnya dapat melakukan pengembangan sistem penjualan secara kredit dengan berbasis web dan menambahkan beberapa fitur serta diintegrasikan dengan sistem di bagian keuangan ataupun bagian lain.

REFERENSI

- Aplikasi Sistem Akuntansi Pembelian dan Penjualan barang pada PT. Bonar Jaya Adi Perkasa Nusantara Pematangsiantar, 2527-7340, <http://ejournal.stikom-db.ac.id/index.php/mediasisfo/article/view/613>
- Implementasi Model Waterfall Pada Sistem Informasi Akademik Berbasis Web Pada Smk Pertanian Karawang, vol. 15, no. 2, pp. 137–144, 2527-676X, <http://ejournal.nusamandiri.ac.id/index.php/techno/article/view/23>
- Pengaruh Sistem Informasi Akuntansi Dan Sistem Pengendalian Internal Terhadap Kinerja Perusahaan (Studi Kasus Pada Koperasi Di Kecamatan Payangan). *KRISNA: Kumpulan Riset Akuntansi*, 11(2), , 2599-1809, <https://www.ejournal.warmadewa.ac.id/index.php/krisna/article/view/1433>
- Pemanfaatan Sistem Informasi Perpustakaan Digital Berbasis Website Untuk Para Penulis. *Advanced Materials Research*, 756–759(1), 138–140, 2714-9935, <https://ejournal.bsi.ac.id/ejurnal/index.php/ijse/article/view/592>
- Penerapan Metode Waterfall dalam Rancang Bangun Aplikasi Penyewaan Alat Perkemahan pada Selamet Outdoor Tambun,” *Teknomatika*, vol. 09, no. 01, pp. 91 –102, 2019, 2541-335X, <http://ojs.palcomtech.com/index.php/teknomatika/article/view/163>
- Penerapan Metode Waterfall Dalam Perancangan Sistem Informasi Penggajian Pada SMK Bina Karya Karawang, *J. Interkom J. Publ. Ilm. Bid. Teknol. Inf. dan Komun.* , vol. 14, no. 4, pp. 13–23, 2020, 2621-1106, <https://ejournal.rosma.ac.id/index.php/interkom/article/view/58>
- Rancang Bangun Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit Pada Pd. Lajuar Motor Karawang, *Community Dev. J. J. Pengabd. Masy.* , vol. 1, no. 2, pp. 41 –47, 2020, 2721-5008, <http://journal.universitaspahlawan.ac.id/index.php/cdj/article/view/700>
- Sistem Penjualan Kredit. *Explorations in Economic History*, 24(6), ETG 5-1-ETG 5-17. <https://www.tandfonline.com/doi/abs/10.1080/00033799300200371>
- Sistem Informasi Pengolahan Data Administrasi Kependudukan Pada Kantor Desa Pucung Karawang, *J. Interkom Vol. 13 No. 3*, vol. 13, no. 3, pp. 14–21, 2018,2621-1106, <https://e-journal.rosma.ac.id/index.php/interkom/article/view/33>
- Sistem Informasi Akademik Pada SMK Multicomp Depok. *Sentra Penelitian Engineering dan Edukasi*, vol. 11 no. 2, 2019, 2088-0154, <http://speed.web.id/jurnal/index.php/speed/article/view/598>
- Sistem Informasi Ekspedisi Ekspor Impor Pada PT. Bongoikrama Lintas Usaha Jakarta. *Jurnal Khatulistiwa Informatika*, 6(2), 2339-1928,

<http://jki.ejournalppmubsj.org/index.php/khatulistiwa/article/view/161>